

ตอบคำถามจากการสัมมนาทางไกลผ่านดาวเทียมเมื่อวันที่ 23 มิถุนายน 2545

เรื่อง ก้าวสู่ธุรกิจส่งออกไทย ง่ายขึ้นทีเดียว

จากคุณ สมชาย พันธนาค

คำถามที่ 1. อยากทราบว่าคนที่ในกลุ่ม ไม่ใช่บริษัทจะกู้เงินได้หรือไม่ และต้องใช้หลักฐานอะไร?

ตอบ :

- หากเราต้องการจะเป็นผู้ส่งออก เพื่อความสะดวกในการติดต่อกับผู้ซื้อในต่างประเทศ เราควร จะติดต่อกับผู้ซื้อในรูปแบบของ บริษัท, ห้าง, ร้าน มากกว่าในรูปแบบของกลุ่มบุคคล เพราะจะ สะดวกในขั้นตอนของการรับเงินโอนจากผู้ซื้อในต่างประเทศ ขั้นตอนการติดต่อกับหน่วยราชการ เช่น กรมศุลกากร และจะสะดวกในขั้นตอนของการขอกู้เงินกับธนาคาร
- การขอกู้เงินจากธนาคารมี 2 ขั้นตอนใหญ่
 1. ขั้นตอนการขวงเงินสินเชื่อเพื่อเตรียมการส่งออกกับธนาคาร ผู้ส่งออกต้องยื่นขวงเงิน จากธนาคารก่อน โดยต้องยื่นเอกสารเช่น หนังสือรับรองบริษัท งบการเงิน แผนธุรกิจ เป็นต้น
 2. เมื่อธนาคารได้อนุมัติวงเงินกู้เรียบร้อยแล้ว ผู้ส่งออกสามารถนำคำสั่งซื้อ หรือ แอลซี จากผู้ ซื้อต่างประเทศ มาขอเบิกเงินกู้จากธนาคารได้ โดยมีเอกสารอื่นประกอบการเบิกเงินกู้ อีก เช่น ตั๋วสัญญาใช้เงิน หนังสือขอรับเงินกู้ เป็นต้น

คำถามที่ 2. การประกันการส่งออก คิดค่าธรรมเนียมอย่างไร และอัตราค่าบริการแตกต่างจากธนาคารอื่นหรือไม่

ตอบ :

- 1.บริการประกันการส่งออก เป็นบริการที่ธนาคารเพื่อการส่งออกและนำเข้าแห่งประเทศไทย ให้ บริการแก่ผู้ส่งออกเพียงธนาคารเดียวตามนโยบายของรัฐบาล **ธนาคารพาณิชย์ไม่มีบริการนี้** บริการประกันการส่งออกเป็นบริการที่ ธนาคารเพื่อการส่งออกและนำเข้าหรือประเทศไทย (ธสน.) รับประกันแก่ผู้ส่งออกว่าในกรณีที่ส่งสินค้าไปยังผู้ซื้อแล้ว หากไม่ได้รับเงินค่าสินค้าจากผู้ ซื้อ /ธนาคารผู้ซื้อไม่ว่าจะเกิดจากความเสียหายจากการค้าหรือความเสี่ยงทางการเมือง ธสน. จะ ชดเชยความเสียหายที่เกิดขึ้นตามเงื่อนไขและอัตราที่กำหนด โดยครอบคลุมถึงการส่งออกสินค้าทุกชนิดไปยังตลาดการค้าทั่วโลก
2. ค่าธรรมเนียม จะมีอยู่ด้วยกัน 2 ส่วน คือ 1. ค่าใช้จ่ายในการซื้อข้อมูลผู้ซื้อจากต่างประเทศ และ 2. อัตราค่าเบี้ยประกันขึ้นอยู่กับความเสี่ยงของประเทศและเงื่อนไขการชำระเงิน (ท่าน สามารถติดต่อขอทราบข้อมูลเพิ่มเติมได้ที่ 0 2271 3700 ต่อ 1731-1736)

คำถามที่ 3. ไม่เคยส่งออกสินค้าจะหาคู่ค้าได้อย่างไร

ตอบ : ท่านสามารถติดต่อสอบถามข้อมูลผู้ซื้อเบื้องต้นได้ที่กรมส่งเสริมการส่งออก หอการค้าไทย สภาอุตสาหกรรมแห่งประเทศไทย หรืออาจจะออกงานแสดงสินค้านี้ร่วมกับกรมส่งเสริมก็ได้ครับ

คำถามที่ 4. หากเป็นการขายสินค้าโดยใช้ INTERNET จำเป็นต้องใช้เอกสารการส่งออกหรือไม่

ตอบ : ถ้าเป็นการซื้อขายสินค้าที่มีมูลค่าไม่มากและใช้บริการส่งสินค้าทางพัสดุ อาจจะไม่จำเป็นต้องใช้เอกสาร แต่หากท่านต้องส่งสินค้าทางเรือ ท่านจำเป็นต้องจัดทำเอกสารการส่งออกและส่งเอกสารไปให้กับผู้ซื้อเพื่อใช้ออกของที่ทำเรือปลายทาง

คำถามที่ 5. กรณีผู้ซื้อสินค้ามาตรวจสอบสินค้าแล้ว และยอมรับสินค้าใน Lot นั้น ถ้ามองว่าเมื่อผู้ส่งออกเดินพิธีการศุลกากรจะมีปัญหาอีกหรือไม่

ตอบ : ขอแยกเป็น 2 ประเด็น ดังนี้ การตรวจสอบสินค้านี้ระหว่างผู้ซื้อและผู้ขายเป็นข้อตกลงระหว่างคู่ค้า สำหรับการดำเนินการด้านพิธีการศุลกากร ผู้ส่งออกต้องดำเนินการให้อยู่ภายใต้กฎหมายที่เกี่ยวข้องกับศุลกากรครับ เช่นสินค้าที่จะส่งออกเป็นสินค้าที่ไม่อนุญาตให้ส่งออก หรือเป็นสินค้าที่ผิดกฎหมาย กรมศุลกากรจะไม่อนุญาตให้ส่งออกแน่นอน แต่หากเป็นสินค้าทั่วไปก็ไม่น่าจะมีปัญหาใด

ขอบคุณสำหรับทุกคำถามครับ

สมชาย พันธินาค

เรียน ผู้ที่สนใจเกี่ยวกับการส่งออก ท่านสามารถศึกษาและหาข้อมูลเพิ่มเติมได้ที่
ธนาคารเพื่อการส่งออกและนำเข้าแห่งประเทศไทย (Exim Bank) www.Exim.go.th
กรมส่งเสริมการส่งออก www.depthai.go.th
กรมการค้าต่างประเทศ www.dft.moc.go.th