

EXIM BANK แนะนำเคล็ดลับขอสินเชื่อสำหรับ SMEs ไทย เพื่อรุกตลาดการค้าโลกยุคใหม่อย่างมั่นใจ

ดร.รักษ์ วรกิจโภคาทร กรรมการผู้จัดการ ธนาคารเพื่อการส่งออกและนำเข้าแห่งประเทศไทย (EXIM BANK) บรรยายหัวข้อ “รู้ก่อนใคร...สูตรลับขอสินเชื่อแบบมือโปร” ในงาน Thailand Smart Money กรุงเทพฯ ครั้งที่ 15 จัดโดย เครือข่ายสายการบินและหนังสือพิมพ์ดอกเบี๋ยธุรกิจ แนะนำแนวทางในการเตรียมตัวเพื่อขอสินเชื่อกับสถาบันการเงิน โดยผู้ประกอบการต้องคำนึงถึงแนวทางการพิจารณาสินเชื่อของธนาคารที่เรียกว่า 5C+2C ประกอบด้วย ตัวตนที่น่าเชื่อถือของธุรกิจ (Character) เงินทุนในการทำธุรกิจ (Capital) ความสามารถของธุรกิจ (Capacity) หลักทรัพย์หรือผู้ค้ำประกัน (Collateral) ปัจจัยที่มีผลต่อความสามารถของกิจการ (Conditions) พร้อมส่งเสริมให้ SMEs ไทยกล้าออกจาก Comfort Zone ปรับตัวรับเทรนด์โลกที่เปลี่ยนแปลงอยู่ตลอดเวลา (Courage) นำนวัตกรรมและเทคโนโลยีมาช่วยเพิ่มมูลค่าให้สินค้าและบริการ (Creativity) รวมทั้งพิจารณาอัตราส่วนหนี้สินที่เหมาะสมเพื่อการเติบโตของธุรกิจอย่างยั่งยืน ให้แก่ผู้ประกอบการ SMEs ที่สนใจจะเริ่มต้นหรือขยายธุรกิจส่งออกแต่ยังเข้าไม่ถึงแหล่งเงินทุน โดย EXIM BANK พร้อมสนับสนุน SMEs ไทยปรับธุรกิจรุกตลาดที่ตอบโจทย์เทรนด์การค้าการลงทุน เช่น ตลาดรัสเซีย ตลาดผู้สูงอายุ และตลาดฮาลาล ณ ศูนย์การค้าเซ็นทรัล ลาดพร้าว เมื่อวันที่ 14 ธันวาคม 2567

EXIM BANK ในฐานะ Green Development Bank มุ่งขับเคลื่อนการพัฒนาอย่างยั่งยืน ได้ร่วมออกบูท เพื่อให้คำปรึกษาทางการเงิน เพิ่มความรู้ เพิ่มโอกาส เพิ่มเงินทุน พร้อมโปรโมชั่นพิเศษสำหรับผู้ประกอบการ SMEs และบุคคลที่สนใจจะเริ่มต้นหรือขยายธุรกิจส่งออกและปรับธุรกิจให้เป็นมิตรกับสิ่งแวดล้อม ในงาน Thailand Smart Money กรุงเทพฯ ครั้งที่ 15 ระหว่างวันที่ 13-15 ธันวาคม 2567 ณ BCC Hall ศูนย์การค้าเซ็นทรัล ลาดพร้าว

14 ธันวาคม 2567